

**ОРГАНИЗАЦИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА РАСЧЕТОВ С
ПОКУПАТЕЛЯМИ И ЗАКАЗЧИКАМИ В АО МПБК «ОЧАКОВО» В
ПРОГРАММЕ АВТОМАТИЗАЦИИ УЧЕТА «1С: БУХГАЛТЕРИЯ»**

Овчинников Александр Николаевич, студент 4 курса бакалавриата института экономики и управления АПК, ФГБОУ ВО РГАУ-МСХА имени К. А. Тимирязева, ovalexand@inbox.ru

Научный руководитель - Остапчук Татьяна Владимировна, к.э.н., доцент, доцент кафедры бухгалтерского учета, финансов и налогообложения, ФГБОУ ВО РГАУ-МСХА имени К. А. Тимирязева, tostapchuk@rgau-msha.ru

Аннотация. На сегодняшний день использование современных цифровых технологий в бухгалтерском учете является необходимостью для формирования полной картины о хозяйственных операциях, произведенных в организации, в том числе о расчетах с покупателями и заказчиками. При рассмотрении данного вопроса следует определить роль цифровых инструментов в учете и анализе финансовых взаимодействий с клиентами, изучить различные аспекты использования цифровых систем в учете расчетов с покупателями, включая автоматизацию процессов выставления счетов, мониторинг задолженностей, управление клиентскими данными и анализ финансовой отчетности.

Ключевые слова: учет, автоматизация, дебиторская задолженность, расчеты с покупателями и заказчиками

**ORGANIZATION OF ACCOUNTING FOR SETTLEMENTS WITH BUYERS
AND CUSTOMERS IN "OCHAKOVO" USING THE "1C: ACCOUNTING"
AUTOMATED ACCOUNTING PROGRAM**

Ovchinnikov Alexander Nikolaevich, 4th year undergraduate student, Institute of Economics and Management of the Agro-Industrial Complex, Russian State Agrarian University-Moscow Timiryazev Agricultural Academy, ovalexand@inbox.ru

Scientific Supervisor – Ostapchuk Tatyana Vladimirovna, Ph.D. in Economics, Associate Professor of the Department of Accounting, Finance and Taxation, Russian State Agrarian University-Moscow Timiryazev Agricultural Academy, tostapchuk@rgau-msha.ru

Annotation. Today, the use of modern digital technologies in accounting is essential to provide a comprehensive view of the business operations carried out within an organization, including settlements with buyers and customers. When considering this topic, it is important to determine the role of digital tools in the accounting and analysis of financial interactions with clients, to examine various aspects of the use of

digital systems in accounting for settlements with buyers, including process automation for invoicing, debt monitoring, customer data management, and financial reporting analysis.

Key words: *accounting, automation, accounts receivable, settlements with buyers and customers*

Целью статьи является определение роли автоматизации в бухгалтерском учете: изучение влияния автоматизации на процессы учета, контроль расчетов с покупателями и улучшение финансовой отчетности.

Задачи: исследовать теоретические аспекты бухгалтерского учета расчетов с покупателями и заказчиками; определить недостатки, с которыми можно встретиться в процессе учета; оценить функциональные возможности программы «1С: Бухгалтерия».

Счет 62 "Расчеты с покупателями и заказчиками" является активно-пассивным. Он применяется для обобщения данных о расчетах с покупателями и заказчиками, а также взаимосвязанными организациями – за проданные: готовую продукцию, животных, товары; выполненные работы и оказанные услуги; полученные авансы и предварительную оплату [1].

Когда фирма осуществляет продажу собственной продукции покупателям и заказчикам, то возникает задолженность. Задолженность от заказчиков и покупателей признается как дебиторская задолженность.

Итак, дебиторская задолженность – это задолженность других организаций, предпринимателей, физических лиц, выраженная как имущество организации в денежных средствах, за приобретенные товары или услуги, которые были поставлены заказчикам или использованы ими, но еще не оплачены [4]. Из этого следует, что задолженность является правом организации на получение денежной суммы, которую должен заплатить должник за полученный товар или услугу.

Современные условия экономики требуют своевременного обращения денежных средств, тщательного подхода к учету расчетных операций, поскольку это существенно влияет на прибыль и убытки организации. Правильное управление дебиторской задолженностью способно:

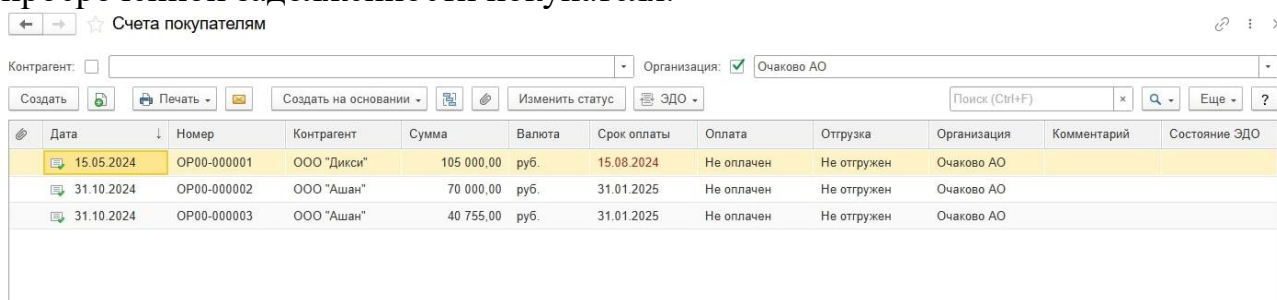
- Обеспечить поддержание приемлемого уровня задолженности;
- Ликвидировать снижение доходов фирмы, которое происходит из-за большого срока погашения долга;
- Увеличить объемы выпуска товаров (выполнения работ, оказания услуг) организации.

Автоматизация процессов учета при помощи цифровых технологий позволит упростить и ускорить процесс управления дебиторской задолженностью. Для организации и оптимизации бизнес-процессов многие компании в России применяют программу «1С: Бухгалтерия». Программа помогает автоматизировать выполнение простых задач, обеспечивать прозрачность и контроль финансовых операций, в том числе расчетов с

контрагентами. Рассмотрим инструменты контроля дебиторской задолженности, которое можно использовать в этой программе.

Планирование платежей позволяет организации заранее прогнозировать поступления денежных средств и определить потенциальные риски, связанные с просроченными платежами. В программе «1С: Бухгалтерия» есть возможность указывать сроки оплаты в документах на реализацию товаров (работ, услуг), а также при продаже основных средств и нематериальных активов. Срок оплаты указывается в документе «Счет покупателю», который можно найти в разделе «Продажи».

В случае просрочки срок оплаты выделяется красным цветом (рисунок 1), что позволяет пользователю программы быстро идентифицировать наличие просроченной задолженности покупателя.



Дата	Номер	Контрагент	Сумма	Валюта	Срок оплаты	Оплата	Отгрузка	Организация	Комментарий	Состояние ЭДО
15.05.2024	ОР00-000001	ООО "Дикси"	105 000,00	руб.	15.08.2024	Не оплачен	Не отгружен	Очаково АО		
31.10.2024	ОР00-000002	ООО "Ашан"	70 000,00	руб.	31.01.2025	Не оплачен	Не отгружен	Очаково АО		
31.10.2024	ОР00-000003	ООО "Ашан"	40 755,00	руб.	31.01.2025	Не оплачен	Не отгружен	Очаково АО		

Рисунок 1 – Счета покупателям в программе «1С: Бухгалтерия»

В условиях нехватки денежных средств для руководителя крайне важно иметь оперативную информацию о состоянии расчетов с контрагентами. Оперативная информация о планируемых поступлениях и о текущих задолженностях покупателей позволяет более эффективно управлять денежными потоками.

Для анализа дебиторской задолженности по срокам ее возникновения целесообразно использовать отчет "Задолженность покупателей по срокам долга". Данный отчет позволяет разбить дебиторскую задолженность на временные периоды, а также выделить суммы просроченной задолженности.

Отчет "Задолженность покупателей по срокам долга" представляет информацию о размере долгов покупателей наглядным образом, что позволяет руководителю оперативно оценить финансовую ситуацию. Включение данных о просроченной задолженности является важным аспектом, который дает возможность принимать обоснованные управленческие решения.

Напоминание покупателю о задолженности является важным элементом контроля дебиторской задолженности, который помогает поддерживать отношения с клиентами и способствует своевременному поступлению денежных средств.

Для того чтобы напомнить покупателю о задолженности, необходимо создать и отправить клиенту электронное письмо с просьбой погасить долг. В программе также предусмотрена возможность автоматической рассылки уведомлений всем должникам. Процесс обработки рассылки осуществляется поэтапно:

1) Выбор должников и редактирование шаблона письма-уведомления: на этом этапе определяется список клиентов, которым необходимо отправить напоминания, и подготавливается текст сообщения.

2) Создание писем для выбранных должников и редактирование электронной почты при необходимости: формируются индивидуальные письма, которые могут быть дополнительно отредактированы для каждого клиента.

3) Автоматическая отправка созданных сообщений: после завершения подготовки письма автоматически отправляются всем должникам.

Поддержание связи с должниками через переписку способствует своевременному погашению задолженностей и формирует финансовую дисциплину, при которой участники финансовых отношений добросовестно следуют установленным правилам и нормам.

В процессе ведения бухгалтерского учета могут возникать ситуации, требующие корректировки из-за неверного указания данных в документах расчетов по договорам. Например, может случиться так, что оплата была произведена не по тому договору, что приводит к образованию задолженности по одной сделке и наличию аванса по другой.

Для проведения корректировки в 1С Бухгалтерия необходимо открыть соответствующий раздел «Продажи» и создать новый документ «Корректировка долга». Указывается контрагент, выбирается вид операции, и заполняется сумма корректировки, а также дата и основание. После проверки данных документ сохраняется и проводится, чтобы зафиксировать изменения в учетной базе. Важно также убедиться, что информация о задолженности была обновлена, проверив соответствующие отчеты.

Использование корректировок позволяет избежать ошибок и неточностей, которые могут возникнуть при работе с документами. Это не только способствует поддержанию точности учета, но и помогает сохранить прозрачность финансовых операций. Корректировка также позволяет оперативно реагировать на изменения и поддерживать актуальность данных, что является важным аспектом эффективного управления финансами предприятия.

Таким образом, были рассмотрены инструменты организации бухгалтерского учета расчетов с покупателями на примере АО МПБК «Очаково» в программе «1С: Бухгалтерия». Автоматизация бухгалтерского учета расчетов с покупателями и заказчиками с использованием программного обеспечения играет ключевую роль в повышении эффективности финансового управления. Анализ дебиторской задолженности и организации расчетов позволяет своевременно выявлять проблемы и оперативно их решать, что способствует улучшению финансового состояния предприятия.

Библиографический список

1. Приказ Минфина РФ от 31.10.2000 N 94н (ред. от 08.11.2010) «Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и Инструкции по его применению» / Консультант

Плюс [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 29.10.2024).

2. Система программ 1С: Предприятие, официальный сайт / [Электронный ресурс] - Режим доступа: URL: <https://v8.1c.ru> (дата обращения 30.10.2024).

3. Выпирайленко, Т. Н. Учет расчетов с поставщиками и подрядчиками / Т. Н. Выпирайленко. // Молодой ученый. – 2020. – No 31 (321). – С. 68-73.

4. Кондраков, Н. П. Бухгалтерский учет: учебное пособие / Н. П. Кондраков.–М.:Инфра-М, 2018. – 640 с.

5. Лютов, Д.Б. Оптимизация системы управления дебиторской и кредиторской задолженностью / Д.Б.Лютов // Вестник Тульского филиала финуниверсета. – 2021. – No1. – С. 371-372.

6. Основы бухгалтерского учета: учебное пособие /под редакцией Р. А. Алборова. –М.: Дело и сервис, 2021. –287 с.

7. Статистика, аналитика и прогнозирование в современной экономике: опыт и перспективы развития / М. Т. Баетова, М. У. Базарова, О. В. Бойко [и др.]. – Москва : Общество с ограниченной ответственностью «Издательство «КноРус», 2022. – 204 с. – ISBN 978-5-406-09563-8. – EDN YBQOTT.